

岁末年初黄金市场卖得火

生肖金、压岁金更受市民青睐

凭借保值率高的特点,黄金产品一直都备受消费者欢迎。岁末年初,进入新一波黄金产品销售旺季。据了解,连日来,现货黄金价格持续上涨,根据黄金行情走势图显示,12月7日,国际现货黄金价格重返1770美元/盎司以上;12月13日,现货黄金价格继续小幅上涨,截至当天中午10时许,其价格报1784.59美元/盎司。连日来,记者走访通城多家银行以及黄金饰品店发现,虽然各类黄金产品价格不同程度上扬,但市民岁末添金的热情不减反升,无论线上还是线下,黄金市场都呈现一片火热景象,为即将到来的新年添上一把火。

银行贺岁金扎堆上柜

兔年生肖金、压岁金……近日,记者走进通城各家银行网点,年味十足的黄金产品纷纷扎堆上柜,成为通城市民过年购物清单里的热门选择。

12月8日,建行兔年生肖压岁金正式上线:压岁金正面采用了日光激发变色防伪油墨工艺,经日光照射后,萌萌哒的小白兔呈现出变色效果,十分新奇有趣。“兔年压岁金即日至12月20日限时可享9折优惠,优惠价为636元/套。”建行南通分行个金部相关负责人介绍,今年是建行推出联名生肖压岁金的第九年,压岁金自推出后备受市场欢迎,是岁末年初贵金属市场上的宠儿,近两年南通建行压岁金销量均超过万套。

“过年要给小辈准备红包,送压岁金不仅寓意美好还有收藏价值,一举两得!”建行兔年生肖压岁金发售首日,市民张女士就通过手机银行下单5套兔年压岁金,“我已经连续两年准备的红包都选择了压岁金,孩子们都非常喜欢,银行的压岁金产品不仅价格亲民,生肖设计也很时尚,要是能集齐十二生肖感觉也是挺有意思的一件事。”

记者走访了解到,实物黄金消费个性化、年轻化已成趋势,各商业银行紧随市场变化,纷纷推出古法金、硬金、工艺金等价格亲民的黄金产品,同时也推出多重好礼的让利让活动,为通城市民购买实物黄金提供了更多的选择与实惠。

黄金迎来销售旺季

上周末,记者走进通城部分商场发现,各品牌黄金专柜前来选购的消费者络绎不绝。“趁着双12优惠活动力度大,把给妻子的新年礼物提前准备好。”正在文峰大世界某品牌前挑选黄金饰品的陈先生认为,黄金产品不仅具有一定投资收藏价值,而且现在的创新设计能力也不断增强,“相较于购买金条、金块等传统黄金投资方式,黄金饰品价格门槛更低,对年轻人来说更具有吸引力。”

记者在走访中了解到,通城各品牌黄金产品价格各不相同,大多数产品满减优惠价在每克480元左右。“金价每天都不同。”某品牌专柜工作人员介绍,这个双休日恰逢“双

12”,无论是“一口价”“克重”饰品,还是新推出的各类带有兔子元素的黄金产品,都迎来一波销量增长小高峰,“接下来即将元旦和新年,黄金市场将会迎来销售旺季。”

“年底比较忙,但是礼物不能忘,生活要有仪式感。”网友“super”介绍说,由于没有时间逛街,就在网上买了3条手链分别送给闺蜜做新年礼物,“闺蜜们收到礼物非常开心。”记者发现,最近无论线下商场还是电商平台,实物黄金都迎来一波销售热潮。在淘宝天猫旗舰店,某品牌黄金售价1380元的生肖兔手链月销量600+;某品牌一款“兔子胡萝卜”黄金不对称耳钉,在天猫黄金耳饰热销榜排名第一,月销量达1000+。

投资市场风起云涌

今年以来,受国际环境多方因素的影响,黄金价格波动较为剧烈。较年初相比,今年金价曾在3月份出现了大涨逾13%的行情,亦有下跌近10%的低迷表现。此外,“互联网采集入库”的数据显示,2022年12月11日黄金现货市场价格为404元/克,同比增长率为8.42%。通城多名业内人士表示,短期金价存在波动性,未来仍存在继续小幅上涨的概率。

面对变幻莫测的黄金市场时,普通投资者该何去何从?“如果单纯购买金饰,这样的投资很难进行变现和流通,毕竟首饰的售价包含了工

费,金店回收的时候却按照克重。”业内人士提醒消费者,黄金变现不易,适合长期投资,如果没有实物黄金的配置需求,可以直接配置黄金期货、黄金ETF等。

“黄金作为避险资产,出于家庭资产稳健配置的需要,配置一些黄金资产,也是一种不错的选择。”我市某银行理财经理建议消费者,如果看好黄金保值功能,可以在投资组合中搭配10%到15%的黄金份额,但不可盲目炒金,毕竟未来行情存在不确定性,“影响黄金价格的因素很多,对行情要理性看待,不能过于乐观。” 本报记者张水兰

学生作业减少 教育焦虑下降 我市交出一份高质量“双减”成绩单



昨天,众多小学生在绿博园开展户外活动。 记者许丛军

煮汤圆、绣手帕、做蛋糕……这是昨天下午五山小学课后服务的一幕,该校开设了劳动、科技、体育、艺术、心理等56个“紫琅小镇”体验课程。丰富多彩的活动让孩子体验成长的快乐。

丰富体验课程让学生快乐成长

五山小学充分挖掘校内教师特长,同时外聘部分优质师资,在一至六年级开设了劳动类、科技类、体育类、艺术类、心理类等56个“紫琅小镇”体验课程。

据了解,除一年级幼小衔接课程以班级为单位进行组织之外,该校二至六年级每个年级还分别开设了10个体验课程。目前,“紫琅小镇”体验课程实行走班制,每个学生都有机会参与其中。

在活动现场,一个活灵活现的竹节人吸引了记者眼光,而在竹节人的一旁,一名六年级同学正在手持小锯子,制作竹节人的零件。为了让学生更好地理解书本上《竹节人》一文,该校老师仔细研究了课文中讲述的竹节人制作方法,通过反复尝试,终于摸索出一整套竹节人的制作工艺。

五山小学校长蔡建军说:“自‘双减’政策实施以来,五山小学围绕校本特色与延时服务的共育模式,通过多元化体验课程,努力让每一名学生优秀而优雅、精彩更出彩。”

优质托管服务惠及更多学生

经过一年多的探索和实践,我市各地均摸索出了适合当地特色的做法。

如东县教体局局长姜宁兵介绍,“双减”不仅要“减”到位,还要聚焦“增”和“创”,如东县教体局为此在全省首创依托县青少年宫开展乡村托管服务。用公办教育的质量、公办收费的标准开展托管服务。今年暑假期间,如东县4所乡村“复兴少年宫”、26所乡村少年宫,实现全县乡镇全覆盖,

举办500多个班次的艺术类培训,惠及近两万名未成年人。

姜宁兵说:“我们盘活存量公办优质教育资源,打造城乡一体化的均衡、公益学生托管服务,成为当地孩子身边的‘幸福课堂’,未来我们将更加关注科技、艺术、体育、劳动等元素的植入,让托管服务更好地惠及学生。”

力争“双减”成效位居全国前列

作为全国9个“双减”工作试点城市之一,一年多来,我市做到了“五个第一”:全国地级市第一个出台实施意见、第一个成立监管机构、第一个建立“双减”监管和服务平台、第一个发放教师补助,在试点城市中第一个实现学科类培训机构压减率100%。

数据显示,从去年9月1日起,全市100%小学开展“5+2”课后服务,100%初中提供夜自习服务;全市参加课后服务及夜自习服务的学生占比96.58%,教师占比97.39%。目前,教师利用课后服务时间做好学生作业辅导,每天各科作业的“面批率”达20%,每周实现全覆盖。

市教育局副局长朱全中表示,通过一年多的实践,学生作业、社会培训、教育焦虑、家长负担和校园安全问题持续减少;教学质量、学生综合素质、学生健康指数、群众满意度和立德树人成效均持续提高。

市“双减”办表示,下一步将继续对照相关文件提出的“1年内有效减轻、3年内成效显著”为目标,继续保持“双减”工作力度不减,加强部门间协同配合,创造性系统推进各项试点工作,力争“双减”工作各项成效位居全国前列。

本报记者沈樑