

感恩奋进 以高质量金融 当好经济稳进提质助推器

近年来,江苏银行南通静海支行始终坚守金融本源,主动下沉服务重心,优化金融方案,精准灌溉实体经济,在高质量发展方面积极发挥金融主力军作用,努力践行金融为民的服务初心,奋力谱写金融发展新篇章。

坚守本源 做服务实体经济的“压舱石”

江苏某纺织科技发展有限公司,是一家常熟来南通通州湾投资的大型印染企业。企业在常熟发展十余年,因厂房面积不够和设备老化,急需另起炉灶,成立新公司。企业也想以此为契机,更新老化设备,将智能化、数字化应用于传统行业,提高产品的附加值和生产效率。但是新项目基建和设备投入较大,需要大量资金。该企业的常熟工厂日常经营也需要流动资金周转,可以投入新项目的资金不足。了解到企业的困难后,静海支行与客户迅速对接,并与分行审批等部门做好沟通协调,以项目贷款为切入点,为客户提供金融服务,解决客户的

燃眉之急。

通过行业分析和市场定位,静海支行以项目保落地、产业促升级、融资降成本为目标,在授信过程中不断与客户沟通,优化方案。接洽初期,支行与企业拟定办理1亿元项目贷款,提升企业项目建设的信心,给客户吃了“定心丸”。在客户四证齐全后,支行第一时间为客户办理授信启用流程,帮助客户解决工程款支付的燃眉之急;在客户采购印染设备期间,支行通过行内资源引荐部分设备商,同时向客户推荐全额银承结算方式为客户节约财务成本。

惠企纾困 做服务普惠金融的“助推器”

江苏某饲料科技发展有限公司从事黑鱼饲料的生产以及鱼苗和成鱼的回购和销售,经营场所位于如皋市,饲料主要销往黑鱼养殖园区内的养殖户和农贸市场的个体户等。

饲料的原材料主要为进口的鱼粉以及本地面粉等材料,由上海的进出口贸易公司进行采购,一般需要现款现货,制作加工过程需要2至3周的时间,销售给养殖户一般也为现款现货,1吨饲料的销售价格约为8500元,整体运转资金需求较多。

企业同时从事鱼苗的销售,在成长为成鱼后

回购销售,也需要垫付一定的资金。支行客户经理在梳理苏农贷白名单电话营销时得知企业的资金需求,第一时间提出上门面谈,将支行审批优势及额度、利率优势一一介绍给客户。经过一个多月的磨合以及分管行长和客户经理的多次上门,客户终于决定与静海支行合作。

支行的审批效率和服务没有让客户失望,该客户在获得信贷资金后将支行的产品向周边农贸市场的农户进行了宣传,目前已有多个户与支行对接洽谈。

实干笃行 做服务绿色金融的“主力军”

江苏某风电设备制造有限公司是一家专业提供风电叶片加工配套服务的生产型企业,由港资企业某新能源控股有限公司全额出资。近年来,在“碳中和”“碳达峰”的政策背景下,海上风电发展迅速,风电叶片需求增长迅速。公司积极把握市场发展机遇,依托先进产品研发生产技术、良好的风电行业合作关系,在海上风电集聚区之一——南通投资建设生产基地,为相关风电龙头企业提供叶片加工定制业务。

静海支行了解到企业相关投资信息后,积极与企业沟通联系,多次上门拜访企业相关负责人员。通过近一个月的努力营销,企业同意与支行

开展业务合作。授信方案设计时,了解到企业股东为香港企业,目前情况下无法提供有效担保,且项目对应资产无法全额覆盖贷款金额。为使项目尽快落地,支行创新组合运用“环保贷”产品,通过信用追加资产抵押的方式,为企业提供7000万元授信支持,并给予了优惠贷款利率,其中“环保贷”5000万元,用于该风电项目二期建设。

静海支行坚持以服务为中心的发展思路,做实功、见实效,从一个个难点入手,落实金融为民、金融惠民的服务理念,牢记服务初心,优化金融供给,精准滴灌实体经济,积极践行高质量发展的责任与担当。

江苏银行南通静海支行 开系列讲座 防电信诈骗



近期,江苏银行南通静海支行针对重点人群定期开展预防电信诈骗知识系列讲座,取得良好效果。7月26日,江苏银行南通静海支行针对老年客户群体开展了“安全支付 呵护财富”为主题的活动,当日邀请了8名老年客户现场参与。

当天,理财经理给老人们讲解了电信网络诈骗的特征、手段以及应对措施,提醒老年人不要随意相信陌生来电、不要随意点击不明短信链接、不要轻易转账给不明账户,选择正规银行机构进行储蓄或者理财。

同时,理财经理现场演示了手机号码支付、数字人民币等新型支付工具,邀请客户体验,让他们了解这些新型支付工具的安全性、便利性。呼吁老年人注重保护隐私,遇到可疑情况及时报警或到正规银行机构咨询。

静海

