

超级工程深中通道正式通车

深圳至中山车程从此缩短至30分钟

从昔日“叹零丁”，到今日“跨伶仃”，这是一个时代的见证。

30日，举世瞩目的超级工程——深中通道，正式通车试运营。这是全球首个集“桥、岛、隧、水下互通”为一体的跨海集群工程，路线全长约24公里，深圳至中山的车程将从此前约2小时缩短至30分钟。



▶ 141天铸就海上奇迹

历时141天实现西人工岛合龙、8万吨沉管在海底一次性精准安装到位……迎着疾风、踏着巨浪，上万名建设者在珠江口连续奋斗7年。

频发的台风、高盐高湿的环境、复杂的海底情况……这是世界上建设难度最高的跨海集群工程之一。

这个海上奇迹有多强？数据最能体现——

世界最大跨径全离岸海中钢箱梁悬索桥：深中大桥主跨达1666米，加上两边边跨，总跨达2826米；

世界最高通航净空海中大桥：深中大桥主塔高270米，大桥桥面距离海平面高达91米，船舶通航净空达

76.5米，未来可满足30万吨散货轮和3万标箱集装箱船的通航需求；

世界最长的双向八车道海底沉管隧道：深中通道海底隧道，双洞双向8车道，长约6.8公里，其中海底隧道沉管段长5035米，由32个重达8吨的管节和一个最终接头连接而成；

世界首例水下高速公路枢纽互通——机场互通立交：深中通道东人工岛全岛陆域面积34.38万平方米，相当于48个国际标准足球场，岛上隧道工程包括长480米的堰筑段隧道、长855米的岛上主线隧道，以及实现交通转换的4条匝道隧道……

▶ 跨海超级工程擦亮中国基建名片

研发出超强主缆钢丝索股、革新外海超大尺度沉管管节浮运安装工艺……深中通道建设以来，已获得发明专利200余项、行业协会奖项数十项。

4月，深中通道深中大桥获得了

拥有桥梁界“诺贝尔奖”美誉、国际桥梁大会授予的“乔治·理查德森奖”。

“这是对中国基建技术的又一次检验，这是向世界展示中国基建实力的新窗口。”中交公路规划设计院深中通道岛隧设计总负责人徐国平说。

▶ 联通两岸激发经济活力

作为环珠江口交通网络的关键一笔，深中通道背后的意义不仅是车程缩短，更代表粤港澳大湾区互联互通迈出重要一步，激发更多发展活力。

作为一道天然屏障，珠江口曾让两岸城市拥有不同的发展特色——

东岸，先进制造业实力雄厚，科技创新能力强大，产业链供应链体系相对完整，但面临着发展空间受限、要素成本上升的问题。

西岸，可利用可发展空间广阔，土地使用和租金成本相对较低，但亟须进行产业转型升级、“输血造血”。

通车带来的便利，让“深圳总部+中山制造”“深圳研发+中山转化”等产业合作新模式成为现实。

“作为粤港澳大湾区新的‘交通脊梁’和‘A’字形交通网络骨架的关键一‘横’，深中通道自构思设计阶段便肩负着推动珠江口东西两岸更好连接、融合的重要使命。”广东省交通集团董事长邓小华说。

一桥飞架，超级工程让“东西两岸”变为“大桥两端”，隔海相望的珠江两岸实现“海上”牵手，将助推大湾区迈向美好未来。

据新华社

9.9元买一个内推的好工作？

“内推”资格可能构成违法行为

6月份毕业季，正是求职就业高峰期。网络平台上，一些付费“内推”公然叫卖，号称可以优先被公司HR看到简历，其中不乏一些知名“大厂”。这样的付费“内推”真管用吗？

付费“内推”泛滥

“内推简历优先查看”“优先考虑安排面试”“企业招聘一般优先考虑内推”……

记者注意到，随着求职就业高峰期到来，一些二手电商平台上，有人卖起了求职“内推”，承诺具有上述便利。这样的内推很便宜，9.9元获得一个内推资格，有的甚至更低。

记者向多家企业求证，很多公司确实存在“内推”机制，但绝对没有“付费”一说。“我们推荐进来的员工在公司待一年以后，我们还会有奖励，但公司绝不容忍为了利益卖‘内推’资格。”有企业员工表示。

有分析指出，“内推”招聘成本比较低，这也是公司为什么有该机制的一个原因。此前，有机构发布的研究报告显示，在所有招聘渠道中，“内推”招聘的预算成本只占10%，远远低于招聘网站的39%。本来是求职者和公司双方获益的事情，却被一些人用来交易，变了味。

上海汉盛律师事务所高级合伙人李曼接受中新财经采访时表示，“内推”是企业为了引进优秀人才而提供给员工的一种福利，通常是根据员工对候选人的了解和推荐，来为企业引荐合适的人选，它不应该被视为可交易的商品。

花钱“内推”管用吗

“有‘内推’机制，但我感觉没什么用。我手里还有一些，还没来得及推荐。”有知名企业员工对中新财经表示，说出来可能有些“扎心”，我内推了很多，但都过不了。

不过也有“大厂”工作人员认为“内推”有点用，她对中新财经表示，我们内部“内推”一般会给求职者发公司

链接，需要求职者自己进去填写信息，到时候还会给HR说一声，这些简历应该都会被看到。

有接受过“内推”的求职者表示，“内推”很常见，和正规投简历差不多，填写发来的链接信息，只是多写一个“内推码”，感觉没啥作用，“我不认为花9.9元能买一个好的工作机会。”

记者注意到，市面上一些付费“内推”无一例外都表示，不保证100%回复和录取，而且“内推码”一经售出，概不退货。记者试着和这些卖家商家联系，当留言问“如何保证确实‘内推’了”，截至发稿，未收到回复。

中国教育科学研究院研究员储朝晖分析，“当前，大学生在求职时，用人单位越来越看重实习经历。而一些高校难以为学生安排高品质的实习机会，这恰恰成了某些商业机构利用的目标。”

私自买卖“内推”违法吗

李曼接受中新财经采访时称，通过购买“内推”资格获得面试机会，本质上是规避了公开、公平的招聘程序，这可能导致优秀人才无法顺利通过正常渠道进入企业，这种行为破坏了公平竞争的就业环境。

“根据《劳动合同法》等相关法律，企业内部人员私自出售‘内推’资格，可能构成违法行为。求职者通过购买‘内推’资格获得录用，也可能被认定为非法中介，存在法律风险。”李曼表示。

有互联网企业相关工作人员也表示，市面充斥的付费“内推”信息不排除是企业员工或者第三方招聘猎头行为，公司对这种行为肯定是不允许的，已经将相关情况上报给公司法务。

另外，对于滋生买卖“内推”资格的电商平台，李曼认为，作为交易平台，电商平台有义务对商家行为进行审查和监管。

“一旦发现有售卖‘内推’资格的信息，平台应该及时采取下架、封禁等措施，切断此类违法行为的传播渠道。电商平台也应该加强对商家的准入审核，防止此类违法经营行为的发生。”李曼称。

据中国新闻网



CFP供图