

# 金秋“丰”景美如画 沃野平畴闻稻香

## 农业银行南通分行全力做好秋收金融服务

田野稻花香，渐知秋实美。秋收秋种事关今年丰收到手和明年粮食开局，农行南通分行把支持秋收秋种放在服务国家粮食安全大局中，紧盯关键环节，构建服务闭环，全力满足秋收期间粮食等重要农产品“耕种防收”以及“产购储加销”全产业链金融需求，以金融活水精准灌溉广袤田野，共庆“中国农民丰收节”。



### ► 农机奏响“丰收曲”

春华秋实，岁物丰成，又是一年丰收季，江海大地稻谷金黄、硕果盈枝，遍地都是一派丰收的景象。“今年又是好收成啊”，在如皋市搬经镇，包田大户张怀林看着即将收割的1000多亩稻田咧开了嘴。

老张不仅是村里的包田大户，还是个种地高手，收割、烘干技术等样样精通。由于今年不仅要收自己承包的地，还要帮周边农户一起收稻，老张在9月初就已经盘算着10月中旬开工。考虑到自己原先回收的旧收割机往年“战绩”不佳，不仅效率不高，损失率还不低，老张便打算换批新型农机收割机。

9月以来，农行南通如皋搬经支行到该村拜访包田百亩以上种植户，开展上门建档工作，并及时询问大伙儿的秋收情况以及资金需求。从村委会听说老张的打算后，该行客户经理第一时间上门了解资金需求，不到两天时间，就为其发放了80万元的个人生产经营贷款。老张用这笔资金顺利购买了新型农机。“多亏了农行贷款支持，这下我不仅能顺利完成今年的收割任务，还能赚点‘外快’了。”老张介绍说，前期1000多亩的水稻地要收，还需要雇佣工人帮忙整理秸秆、翻耕土地等，不仅耗时费力，还要多支付人工费用，现在购买了智能化收割机具后，一切都是机械化，原先是近一周的农活自己一个人两三天就全部干完了，人还不累。望着身后的收割机，老张感激地说道，他准备以后有困难再找农行。

近几年，不少村里的土地都被承包了，农业机械化程度也更高了，包田大户的金融需求比一般农户更高、更丰富。”搬经支行的客户经理介绍说，围绕农机生产、销售、使用等农机装备产业链条，农行为农机经销商、规模化种植户、购销仓储户等农业主体提供了“线上+线下”一揽子多样化、专属化的金融服务，在有效提升农业机械化水平的同时，有效助力农业生产“加速度”。



### ► 嘉穗沉沉筑高仓

在秋粮丰收的关键时期，粮食收购企业往往遇到资金需求量大、时间紧迫等难题。为打好“主动仗”，农行南通分行积极与农业和粮食主管部门沟通对接，深入了解当前粮食行业市场形势，精准获取秋粮收购和上下游客户清单，统筹制定秋收期间金融服务工作“路线图”“时间表”，确保“有人收粮、有钱收粮、有仓收粮、有车运粮”。

南通如东是江苏省优质稻米生产基地，辖内多个小镇获评江苏省“味稻小镇”，生产的“如东大米”是不少江浙沪地区百姓餐桌上的首选。

作为如东大米的生产厂家之一，岔河镇的如东县绿季米业有限公司不仅经营谷物

加工、粮食收购和销售等业务，还批量加工“季盛”“南粳5055”等系列大米。眼下正值秋收季，也是急需资金的时候。今年全县的水稻预计大丰收，公司负责人季国建也信心满满，他准备加大收储规模，但不充裕的流动资金让他陷入了困境。

“绿季米业虽然没有抵押物，但可以申请我们的‘担易贷’，有担保公司担保，门槛低、额度高，贷款期限还灵活。”农行南通如东支行的客户经理介绍说，了解情况后，该行为绿季米业量身制定了融资方案，并顺利发放了300

万元贷款。如今，季老板的米仓正待满仓。

据了解，9月初，农行南通分行就组建了专项服务团队，畅通与乡镇党委政府、街道社区村委的合作机制，主动对接村党支部书记、金融顾问等“关键人”，通过电话对接、微信联系、实地走访等形式，对农户、家庭农场、粮食收购点等涉农经营主体联合开展网格化、全覆盖式摸底调查，建立信息台账，并以信用村建设为抓手，分片开展“整村授信”工作和轮流驻点办公，通过“批量开发”“点对点服务”“错时服务”等方式，及时、全面满足农情农需。截至目前，该行累计支持秋收备播8600余万元。



### ► 香飘万里好味“稻”

粮食稳产增产、流通顺畅是保供稳价的基础。为支持种植、加工、流通粮食全产业链协同发展，农行南通分行倾斜信贷资源配置，通过合理运用农户贷款、小微贷款等线上线下特色产品，积极打造“政府引导+银行授信+担保机构增信”的支农机制，全面助力打通新“稻”路。

在海门临江新区农田示范区，一台台大型联合收割机来回穿梭，饱满的稻谷源源不断地被送进运输车内，收割、脱粒、除杂一气呵成。走完这段流程，这批大米又被送进了南通博涛农业发展有限公司的生产车间内，通过烘干、筛

选、谷糙分离等全套自动化机械工序，一袋袋先后获得江苏省消费者信得过农产品、江苏省粳米类特等奖等众多荣誉的“淘米记”海门大米缓缓转送出流水线。

南通博涛农业发展有限公司是一家经营粮食种植、仓储、加工、销售和收购于一体的农业龙头企业，依托当地高标准农田建设契机，公司建成了集标准化生产、精深化加工、现代化贮运、品牌化营销于一体的稻米产业融合发展综合体，公司的全自动稻米生产流水线因此成为当地文化旅游路线中的重要一站。

从抛秧入土，到口口“香”

传，博涛农业的大米能成功“变身”，离不开农行的支持。早在2月春耕季，农行南通海门支行就为公司提供了100余万元的“小微贷”，用于春种。为帮助公司顺利有个丰收季，今年9月初，该行客户经理主动联系公司，了解秋收期间的金融服务需求，并根据公司实际情况量身定制融资方案，成功发放了200万元“抵押e贷”贷款。如今，稻米已飘香，而一批批从博涛农业走出的海门大米不仅会被送进江南造船厂、中天钢铁等大型企业，还会销往全国各地。

(广告)