

## 南通农商行强化银医、银企、银商合作

# 把金融服务做成“民生工程”



南通农商行牢牢把握区域经济发展趋势,以重点项目为抓手,积极从大趋势中找大市场,加大信贷投放力度,支持实体经济和民生工程建设。

### 银医合作 打造“智慧医院”

“以前到医院看病,检查、化验、拿药都要排队、缴费,来回来回好多趟。现在可方便了,在手机上就能预约挂号、缴费,连化验单也可以在农行的自助机具上打印,真是太方便了。”在南通市平潮肿瘤医院,正在农行机具旁打印检查结果的李先生说道。这是农行南通通州支行“银医通”智慧金融服务的一个场景。

在海安,海安支行也与海安市卫生健康委员会签订框架战略合作协议,通过对辖内海安市人民医院、海安市中医院等医院以及10家建制镇中心卫生院、226家社区卫生服务站进行数字智能化改造,打造功能先进、互联互通的银医通一体化综合服务平台,进一步改善人民

群众就医环境,使得群众享受更加便捷的医疗、健康、养老服务,实现互联网医疗金融一体化服务。

同时,该行还为南通上湖创新区建设投资有限公司“海安市上湖医院(一期)”项目审批授信8亿元,助力其建设成一所特色鲜明、功能齐全、布局合理、理念先进、设施现代、技术领先的智能化、医教研一体化的三级综合医院,也是上湖创新区“医疗康养板块”的重点工程,建成后将满足上湖创新区及海安市副中心居民基本医疗需求,完善上湖创新区医疗卫生配套功能,显著提升海安市当地整体医疗卫生事业发展水平,极大方便周边居民就医,有效缓解当地居民看病难的问题。

### 银企合作 打造多功能“贴心卡”

社保卡是民众“记录一生、保障一生、服务一生”的终身身份凭证,为推动本项重大民生工程,南通农行积极与各市、县社保局沟通,切实加大社保卡业务支持力度,详细掌握社保卡制卡数量、要

求等第一手资料,主动为民众提供社会保障卡金融服务。

从2013年开始,海门支行就成立了“一把手”总负责、分管行长全程参与、公私部门紧密联动的专业营销团队,成功取得居民社保卡工程合作金融机构资格。在四年多的时间里,量身定做营销服务方案,多次与人社局领导以及职工医保处、居民医保处、就业管理中心、机关社会保险处对接沟通,在公安部门协助下,利用身份证联网核查系统,批量规范扫描3万多名居民影像照片,做好信息采集、梳理、核查,批量制卡、统一发放等每一个环节,至2016年末,社保卡发卡量达981243张,全覆盖海门户籍人员。

2017年,该行又在前期批量获客的基础上转变工作理念,在积极发卡的同时,不断增强科技活力,由纯发卡向卡功能开发转变,以加载社保卡代收、代发等金融功能为抓手,成功为全市421家机关事业单位的1.1万名离退休人员每月批量发放养老金,实现农行独家代发养老金全覆盖,成功把原来分散在工、农、中、建、农商行代发的养老金,100%归集到社保卡发放。2019年,成功完成了南通银社金融平台的上线工作,新增了医疗保险、失业保险、工伤保险、生育保险、企业及农村养老保险的代发代缴功能,实现五大险种线上操作笔数多、速度快、实时打卡支付,真正使城乡居民持有的农行卡既是一张社保卡,也是一张集自助查询、信息记录、缴

费、待遇领取以及金融支付等多类功能的“放心卡”“贴心卡”。

### 银商合作 打造“智慧菜场”

随着互联网支付的蓬勃发展,人们的衣食住行都离不开“二维码”,用手机扫一扫,就能支付钱款,查询信息等,便捷人们的生活。为将金融服务深入到居民生活的方方面面,充分发挥互联网金融的优势,农行南通分行顺势而为,针对客户需求,推出E收款。

从事冷冻批发生意的张老板,生意上资金往来较多,因现在网络便捷,客户大多通过第三方支付系统支付货款给他,到了晚上,他再将多余的钱转至银行卡内,但因提现金额较大,所以很容易就达到第三方支付的提现上限,十分不方便。开发区支行了解这一情况后,主动向他推荐了农行的E收款业务,办理后张老板很满意:“这不仅可以帮我解决超额超限的麻烦,还帮我节省了提现手续费,这可帮了我大忙!”

农行E收款这项产品自推出以来,人流如织的农产品批发市场里,甚至是流动的小摊贩前,都张贴着农行的E收款二维码,仿佛是被春风吹绿的江南岸,生机勃勃。

本报通讯员吴文婷



## 南通农商银行组织开展“我是小小银行家”暑期活动——种下金融“种子” 提升学生金融素养

“花式点钞太神奇了!”“我也会辨别真假钞了!”12日上午,南通农商银行兴仁支行大堂里,银行工作人员的“表演”让通州区横港社区的孩子们发出阵阵惊叹。

当天,南通农商银行兴仁支行联合兴仁镇横港社区党总支,举办“传承红色基因,争做时代新人——我是小小银行家”暑期活动,横港社区20余名小学生走进银行,亲身体验银行业务流程,学习金融小知识。领号牌、填单子、办理存储业务……在银行工作人员的带领下,大家第一次参观了银行柜台,并体验了自动存取款手续的全过程。

“一转二摸三透光,转的时候看光带,摸的时候感受凹凸感,大家可要记住喽!”在现场教学环节,银行工作人员丁国玉分别从古代现金的称呼、人民币的种类、如何辨别真假钞以及如何处理假币等方面进行讲解,并将新版真钞让小同学们逐一亲手触摸,体会触感,加



深记忆。寓教于乐学知识,趣味互动增见

识。点钞小互动上,银行工作人员陆戡波为大家演示了从“单指”到“五指”再到

“花式点钞”的点钞方法,只见一沓钞票拿在手中轻轻一转,展开成360度的圆形,随着指尖灵巧飞舞,钞票的数量很快就出来了,这流畅熟练的手法,令同学们大开眼界,纷纷举手尝试。来自横港小学三年级的张小伟同学在陆戡波的帮助下,进行了“花式点钞”体验,惊叹不已:“速度真是太快了!回去后我一定要练习练习,当个小小银行家!”

兴仁支行行长徐丽华还向大家赠送了农商银行金融产品介绍、识别假币常识、防止网络诈骗知识等宣传资料,同学们接过这项任务,纷纷表示要争当小小银行家,向家人进行金融常识普及。兴仁镇横港社区黄新燕表示,组织青少年学生走进南通农商银行兴仁支行,通过学习融知识,辨别真假钞,不仅让大家体会到农商行人敬业、服务、奉献的精神,也在孩子们心中种下金融种子,培养金融安全意识,从而提升金融素养。

本报记者张水兰 实习生邢杨沛 本报通讯员季永健

## 行业动态

### 邮储银行南通市分行：公司存贷余额突破百亿大关

本报讯(记者张水兰 通讯员康慧 实习生邢杨沛)近年来,邮储银行南通市分行坚持改革创新、与时俱进,以支持地方经济建设为己任,大力扶持有利于增加就业、符合国家产业政策、有市场发展前景的中小企业。记者昨日从南通邮储银行了解到,截至7月末,该行公司存款和公司贷款余额双双突破100亿元大关,公司业务发展迈上新台阶。

今年以来,面对突如其来的新冠疫情和国内外复杂的经济形势,该行认真贯彻落实省分行“五个专”“五个公开”公司大客户的营销理念,按照上级行对公司业务增客户、增规模、快速发展公司信贷的总体要求,一着不让,抢抓公司业务发展机遇。在公司信贷上,加强对抗疫企业金融需求支撑,加大与制造业重点企业合作、抢抓海上风电发展机遇,加速推进重点房开贷项目、加快推动AA+优质国有企业授信。以咬定青山不放松的坚定信念,紧盯目标,扎实推进业务发展,实现公司存款和公司信贷余额稳步增长,业务发展实现新的突破。

该行积极支持抗疫重点企业金融需求,新增4户公司信贷客户,累计授信超10亿元,实现投放2.78亿元,平均投放价格为3.92%,为企业降低约40BP的融资成本;扩大制造业客户授信合作,2020年新增制造业流贷投放1.5亿元,首次获批制造业中长期项目贷款1.2亿元;全力抢抓风电项目,今年通过直营和行内银团为三峡新能源、国电投、中广核、华能如东风电项目授信批复107亿元,为中天科技、龙源振华等风电配套产业批复36亿元,累计授信达143亿元,已实现投放6.32亿元。

### 渤海银行南通分行：“流动银行”让金融服务“零距离”

本报讯(通讯员渤蕾)为进一步提高流通中人民币整洁度,近日,在人行南通中支相关领导指导下,渤海银行南通分行和邮储银行南通市分行共同开展的“创建模范机关,提高流通中人民币整洁度”主题宣传活动在国美电器拉开序幕。

活动期间,工作人员不仅向过往群众宣传不宜流通人民币相关知识,现场兑换残损人民币,进行现钞满意度调查,还主动为商场收银人员集中兑换小面额人民币。通过“主动上门”、集中收兑等服务形式,共兑换小面额人民币10000多元,兑换残损人民币超5000元,发放宣传折页400余份。

“流动银行”面对面的交流,心贴心的服务,让更多的人民群众感受到我们渤海银行人的用心与爱意,在这炎炎的夏日送去丝丝清凉。今后,该行将不断创新,用更贴心的服务,满满的“爱意”,让人民群众满意,做实实在在的银行人。

## 长江商业银行南通分行成立“三农服务先锋队”

# 驻点服务南美白对虾特色产业

10日晚,如东县丰利镇环农村众泰超市门口,伴随着《张灯结彩》熟悉的旋律,迎来了新农村建设成果汇报演出暨长江银行“金融服务三农”活动启动仪式。启动仪式上,丰利镇政府相关领导为长江商业银行南通分行“三农服务先锋队”授旗,先锋队的人驻将为环农村的特色农业发展送上实实在在的“安全感”。

环农村地理位置优越,交通便利。近年来,在上级党委、政府的领导下,着力推进新时代文明实践建设,秉持经济发展和环境保护两手抓的理念,以南美白对虾特色养殖及配套为主要产业。目前该村有南美白对虾养殖户200余

户、养殖面积7000多亩,另有配套的药品、饲料、设备耗材、技术服务、收购、制冰等配套商户数十家,充分带动了当地经济发展,农民收入逐步提高,人居环境不断改善。

“金融+”送下乡,是长江商业银行南通分行金融服务三农领域的有益尝试,本次活动是继二甲镇袁南社区、通州东社社区乡村振兴项目的又一特色做法。长期以来,该行积极响应上级主管部门关于“乡村振兴”的决策部署,确立了以小微金融为主体、农村金融和消费金融为两翼的“一体两翼”战略架构,进一步加大对农村、农业、农民的信贷支持,不断下沉服务中心,创新三农社

区共建模式。

环农村作为三农重点服务社区,该行在当地配置了4名专职客户经理,无论风吹日晒,都保持着每周3次的上门频率,走进田间地头,开展服务工作。同时,该行针对共建社区实际情况,积极开发特色化、定制化金融产品,为南美白对虾养殖户推出了“养殖贷”,重点考察农户的实际经营情况,放宽其他准入条件,并且给出了三天办结的服务承诺。截至8月9日,长江银行已为环农村养殖户建立客户档案107个,投放社区宣传标牌4块,发放金融宣传折页1000余份,完成信贷投放15户,共计500余万元。

当天晚上9时,汇报演出在村民的掌声和欢呼声中落幕。演出中,“三农服务先锋队”的小伙伴们集体亮相,为村民朋友们带来了妙趣横生的金融知识有奖问答以及惠农金融产品的介绍。

长江商业银行南通分行副行长汤晓枫表示,下一步,分行将不断加大金融支持力度,创新产品服务、做实普惠金融,不断探索更多的乡村振兴服务模式,将更多金融资源配置到乡镇的各个领域和薄弱环节,打通小微及三农金融服务的最后一公里。

本报记者张水兰 实习生江姝澄 通讯员郑望