

## 南通农行强化银医、银企、银商合作

# 把金融服务做成“民生工程”



南通农行牢牢把握区域经济发展趋势,以重点项目为抓手,积极从大趋势中找大市场,加大信贷投放力度,支持实体经济和民生工程建设。

### 银医合作 打造“智慧医院”

“以前到医院看病,检查、化验、拿药都要排队缴费,来来回回好多趟。现在可方便了,在手机上就能预约挂号,缴费,连化验单也可以在农行的自助机具上打印,真是太方便了。”在南通市平潮肿瘤医院,正在农行机具旁打印检查结果的李先生说道。这是农行南通通州支行“银医通”智慧金融服务的一个场景。

在海安,海安支行也与海安市卫生健康委员会签订框架战略合作协议,通过对辖内海安市人民医院、海安市中医院等医院以及10家建制镇中心卫生院、226家社区卫生服务站进行数字智能化改造,打造功能先进、互联互通的银医通一体化综合服务平台,进一步改善人民

群众就医环境,使得群众享受更加便捷的医疗、健康、养老服务,实现互联网医疗金融一体化服务。

同时,该行还为南通上湖创新区建设投资有限公司“海安市上湖医院(一期)”项目审批授信8亿元,助力其建设成一所特色鲜明、功能齐全、布局合理、理念先进、设施现代、技术领先的智能化、医教研一体化的三级综合医院,也是上湖创新区“医疗康养板块”的重点工程,建成后将满足上湖创新区及海安市副中心居民基本医疗需求,完善上湖创新区医疗卫生配套功能,显著提升海安市当地整体医疗卫生事业发展水平,极大方便周边居民就医,有效缓解当地居民看病难的问题。

### 银企合作 打造多功能“贴心卡”

社保卡是民众“记录一生、保障一生、服务一生”的终身身份凭证,为推动本项重大民生工程,南通农行积极与各市、县社保局沟通,切实加大社保卡业务支持力度,详细掌握社保卡制卡数量、要

求等第一手资料,主动为民众提供社会保障卡金融服务。

从2013年开始,海门支行就成立了“一把手”总负责、分管行长全程参与、公私部门紧密联动的专业营销团队,成功取得居民社保卡工程合作金融机构资格。在四年多的时间里,量身定做营销服务方案,多次与人社局领导以及职工医保处、居民医保处、就业管理中心、机关社会保险处对接沟通,在公安部门协助下,利用身份证联网核查系统,批量规范扫描3万多名居民影像照片,做好信息采集、梳理、核查,批量制卡、统一发放等每一个环节,至2016年末,社保卡发卡量达981243张,全覆盖海门户籍人员。

2017年,该行又在前期批量获客的基础上转变工作理念,在积极发卡的同时,不断增强科技活力,由纯发卡向卡功能开发转变,以加载社保卡代收、代发等功能为为抓手,成功为全市421家机关事业单位的1.1万名离退休人员每月批量发放养老金,实现农行独家代发养老金全覆盖,成功把原来分散在工、农、中、建、农商行代发的养老金,100%归集到社保卡发放。2019年,成功完成了南通银社金融平台的上线工作,新增了医疗保险、失业保险、工伤保险、生育保险、企业及农村养老保险的代发代缴功能,实现五大险种线上操作笔数多、速度快、实时打卡支付,真正使城乡居民持有的农行卡既是一张社保卡,也是一张集自助查询、信息记录、缴

费、待遇领取以及金融支付等多类功能的“放心卡”“贴心卡”。

### 银商合作 打造“智慧菜场”

随着互联网支付的蓬勃发展,人们的衣食住行都离不开“二维码”,用手机扫一扫,就能支付钱款,查询信息等,便捷人们的生活。为将金融服务深入到居民生活的方方面面,充分发挥互联网金融的优势,农行南通分行顺势而为,针对客户需求,推出E收款。

从事冷冻批发生意的张老板,生意上资金往来较多,因现在网络便捷,客户大多通过第三方支付系统支付货款给他,到了晚上,他再将多余的钱转至银行卡内,但因提现金额较大,所以很容易就达到第三方支付的提现上限,十分不方便。开发区支行了解这一情况后,主动向他推荐了农行的E收款业务,办理后张老板很满意:“这不仅可以帮我解决提现超限的麻烦,还帮我节省了提现手续费,这可帮了我大忙!”

农行E收款这项产品自推出以来,人流如织的农产品批发市场里,甚至是流动的小摊贩前,都张贴着农行的E收款二维码,仿佛是被春风吹绿的江南岸,生机勃勃。

本报记者 吴文婷

## 为何老年人总对骗局“入戏太深”?

(第46期)

理财、保健品和电信诈骗,被认为是老年人经常面临的三大最常见的受骗形式。为什么投资理财的骗子总是对老年人“情有独钟”?为什么很多老年人总是对骗局“入戏太深”?在此,金安送给广大老年人一个九字真诀,从源头上避免老年人陷入投资理财骗局的陷阱——莫贪利、辨真假、忌跟风。

### 1.莫贪利:利息越高,陷阱的概率越大。

老年人在选择投资理财产品时往往表现出仅追求高收益、高回报,对投资知识却了解甚少,对投资风险预见不足。高收益、高回报往往伴随着极高的投资风险。老年投资者在购买理财产品时,应提前进行投资风险承受能力的评估,购买风险承受能力范围内的理财产品。

另外,老年投资者还需要认真阅读投资理财协议内容,仔细核对双方的权利义务,提高证据意识,勿听信推销人员的口头承诺,勿贪图推销人员给予的小恩小惠。

### 2.辨真假:谨防虚假项目、留意钱款去向。

针对理财产品所投资的项目,诸如养老地产项目、养老床位项目等,老年投资者应仔细核实其是否真实存在,可在官方网站查询其是否备案,切勿通过销售人员展示的图片来判断项目的真假。针对投资款的收款账户,应核实是否为公司对公账户,如款项是汇给个人,诸如销售人员或公司的法定代表人,应提高注意,切勿汇款。

### 3.忌跟风:多与子女商量,开拓信息渠道。

现在市面上的理财产品日新月异,很多老年投资者在对新出现的产品并不了解的情况下,仅根据推销人员或周围其他老人的意见就去购买,容易被骗。通过媒体、推介会、传单、手机短信等途径向社会公众公开宣传募集资金的活动,有可能涉嫌非法集资类犯罪,切勿听信盲目购买。

老年人在购买理财产品时应多与子女商量,包括购买在银行柜台代为销售的基金,切忌跟风。老年人属于抗风险能力弱的群体,积蓄是为养老和医疗准备的,理财只是为了让这笔钱略有收益,而不是期望用这笔钱投资发财,所以请尽量选择风险低、稳健的理财产品。

另外,委托理财合同纠纷案件中还经常会出现“保本保收益”的约定,老年人切勿被此迷惑。由于委托理财面向的是具有较高风险的金融市场,有关“委托人不承担本金亏损风险”的约定,具有保底条款的性质,违背了民法的公平原则以及委托关系中责任承担的规则,亦违背了基本的经济规律和资本市场规则,应属无效规定。

因保底条款是委托理财合同的目的条款和核心条款,不能成为相对独立的合同无效部分,故保底条款无效会导致委托理财合同整体无效,从而会产生得不偿失的后果。

总之,老年群体在进行投资理财时,应当理性看待投资收益,重点关注的是长期持续性收益以及融资主体的体量、偿债能力等,谨防被宣传的高回报率所蒙蔽。



## 南通农商银行组织开展“我是小小银行家”暑期活动——种下金融“种子” 提升学生金融素养



深记忆。寓教于乐学知识,趣味互动增见

识。点钞小互动上,银行工作人员陆戬波为大家演示了从“单指”到“五指”再到

“花式点钞”的点钞方法,只见一沓钞票拿在手中轻轻一转,展开成360度的圆形,随着指尖灵巧飞舞,钞票的数量很快就出来了,这流畅熟练的手法,令同学们大开眼界,纷纷举手尝试。来自横港小学三年级的张小伟同学在陆戬波的帮助下,进行了“花式点钞”体验,惊叹不已:“速度真是太快了!回去后我一定也要练习练习,当个小小银行家!”

兴仁支行行长徐丽华还向大家赠送了农商银行金融产品介绍、识别假币常识、防止网络诈骗知识等宣传资料,同学们接过这项任务,纷纷表示要争当小小银行家,向家人进行金融常识普及。兴仁镇横港社区黄新燕表示,组织青少年学生走进南通农商银行兴仁支行,通过学习金融知识,辨别真假钞,不仅让大家体会到农商行人敬业、服务、奉献的精神,也在孩子们心中种下金融种子,培养金融安全意识,从而提升金融素养。

本报记者 张水兰 实习生邢杨沛  
本报通讯员 季永健

## 长江商业银行南通分行成立“三农服务先锋队”驻点服务南美白对虾特色产业

户、养殖面积7000多亩,另有配套的药品、饲料、设备耗材、技术服务、收购、制冰等配套商户数十家,充分带动了当地经济发展,农民收入逐步提高,人居环境不断改善。

“金融+”送下乡,是长江商业银行南通分行金融服务三农领域的有益尝试,本次活动是继二甲镇袁南社区、通州东社社区乡村振兴项目的又一特色做法。长期以来,该行积极响应各级主管部门关于“乡村振兴”的决策部署,确立了以小微金融为主体、农村金融和消费金融为两翼的“一体两翼”战略架构,进一步加大对农村、农业、农民的信贷支持,不断下沉服务中心,创新三农社

区共建模式。

环农村作为三农重点服务社区,该行在当地配置了4名专职客户经理,无论风吹日晒,都保持着每周3次的上门频率,走进田间地头,开展服务工作。同时,该行针对共建社区实际情况,积极开发特色化、定制化金融产品,为南美白对虾养殖户推出了“养殖贷”,重点考察农户的实际经营情况,放宽其他准入条件,并且给出了三天办结的服务承诺。截至8月9日,长江银行已为环农村养殖户建立客户档案107个,投放社区宣传标牌4块,发放金融宣传折页1000余份,完成信贷投放15户,共计500余万元。

当天晚上9时,汇报演出在村民的掌声和欢呼声中落幕。演出中,“三农服务先锋队”的小伙伴们集体亮相,为村民们带来了妙趣横生的金融知识有奖问答以及惠农金融产品的介绍。

长江商业银行南通分行副行长汤晓枫表示,下一步,分行将不断加大金融支持力度,创新产品服务、做实普惠金融,不断探索更多的乡村振兴服务模式,将更多金融资源配置到乡镇的各个领域和薄弱环节,打通小微及三农金融服务的最后一公里。

本报记者 张水兰 实习生江姝澄  
通讯员 郑玺

## 邮储银行南通市分行:公司存贷余额突破百亿大关

本报讯(记者张水兰 通讯员康慧 实习生邢杨沛)近年来,邮储银行南通市分行坚持改革创新、与时俱进,以支持地方经济建设为己任,大力扶持有利于增加就业、符合国家产业政策、有市场发展前景的中小企业。记者昨日从南通邮储银行了解到,截至7月末,该行公司存款和公司贷款余额双双突破100亿元大关,公司业务发展迈上新台阶。

今年以来,面对突如其来的新冠疫情和国内外复杂的经济形势,该行认真贯彻落实省分行“五个专”“五个公关”公司大客户的营销理念,按照上级行对公司业务增客户、增规模、快速发展公司信贷的总体要求,一着不让,抢抓公司业务发展机遇。在公司信贷上,加强对抗疫企业金融需求支撑、加大与制造业重点企业合作、抢抓海上风电发展机遇、加快推进重点房开贷款项目、加快推动AA+优质国有企业授信。以咬定青山不放松的坚定信念,紧盯目标,扎实推进业务发展,实现公司存款和公司信贷余额稳步增长,业务发展实现新的突破。

该行积极支持抗疫重点企业金融需求,新增4户公司信贷客户,累计授信超10亿元,实现投放2.78亿元,平均投放价格为3.92%,为企业降低约40BP的融资成本;扩大制造业客户授信合作,2020年新增制造业流贷投放1.5亿元,首次获批制造业中长期项目贷款1.2亿元;全力抢抓风电项目,今年通过直营和行内银团为三峡新能源、国电投、中广核、华能如东风电项目授信批复107亿元,为中天科技、龙源振华等风电配套产业批复36亿元,累计授信达143亿元,已实现投放6.32亿元。

## 渤海银行南通分行:“流动银行”让金融服务“零距离”

本报讯(通讯员渤海)为进一步提高流通中人民币整洁度,近日,在人行南通中支相关领导指导下,渤海银行南通分行和邮储银行南通市分行共同开展的“创建模范机关,提高流通中人民币整洁度”主题宣传活动在国美电器拉开序幕。

活动期间,工作人员不仅向过往群众宣传不宜流通人民币相关知识,现场兑换残损人民币,进行满意度调查,还主动为商场收银人员集中兑换小面额人民币。通过“主动上门”、集中收兑等服务形式,共兑换小面额人民币10000多元,兑换残损人民币超5000元,发放宣传折页400余份。

“流动银行”面对面的交流,心贴心的服务,让更多的人民群众感受到我们渤海银行人的用心与爱意,在这炎炎的夏日送去丝丝清凉。今后,该行将不断创新,用更贴心的服务,满满的“爱意”,让人民群众满意,做实实在在的银行人。