

去年全市享受递延纳税政策的外商再投资金额达37.18亿元,同比增长108.52%——

精准服务 激发企业扩大投资热情

持续深化营商环境提升年——

万事好通

“税务部门不仅帮我们梳理了政策要点,还全程辅导申报流程,让我们顺利享受了700多万元税款减免,这笔资金直接投入了新产线建设,大大降低了我们的资金压力。”8日,在税务干部上门辅导“利润分配再投资递延纳税”政策后,南通百适乐运动科技集团有限公司财务负责人李文高兴地说。

外商投资是发展新质生产力和实现中国式现代化的有力支撑。2024年,全市享受递延纳税政策的外商再投资金额达37.18亿元,同比增长108.52%。市税务局依托“税路通·苏服达”服务品牌,聚焦外资企业特色和个性需求,开展精细政策辅导,及时响应需求,全程风险管控,外商在通再投资保持稳定增长。

一企一国一策

助企“方向更精准”

外商再投资递延纳税政策,即对境外投资者从我国境内居民企业分配的利润,凡直接投资于我国境内项目和领域的,暂不征收预提所得税。市税务局充分利用税收大数据优势,整合全市重点外资企业的运营状况和跨境涉税需求,建立重点外资企业动态档案,对全市累计未分配利润较多的外资企业及有投资增资意向的外资企业开展“再投资递延纳税”政策辅导,量体裁衣制定“一企一国一策”,帮助外资企业

充分掌握相关税收政策,让政策“红利”成为外资企业开拓国内市场的源泉动力。

赫尔思曼汽车技术(南通)有限公司是南通开发区一家重点外资制造企业。近年来,随着市场份额占比不断扩大,企业经营状况持续向好。得益于税收大数据分析,南通开发区税务部门提前锁定赫尔思曼近年账目未分配利润多、境外股东持股比例高等特征,预判其再投资需求,主动靠前服务,将其纳入重点辅导清单。

“我们对于利润再投资适用的政策并不是很清楚,得知情况后,开发区税务部门及时送上政策服务,帮助我们了解递延纳税并提前准备相关资料,让我们及时享受到了税收优惠。”赫尔思曼财务经理宋先生深有感触地说。

2024年,赫尔思曼成功将股息分配后的1.85亿元再投资到新建企业,暂缓缴纳预提所得税1852万元。“税务部门‘手把手’指导让我们少走了弯路,节省的资金直接投入到新建企业,极大增强了对市场的信心。”宋先生说。

双员双联双控

助企“发展更安全”

让企业在市场经营中“轻装上阵”,市税务局创新建立“双员”服务机制,“1+1”配置岗位服务员、网格联络员,开展定点个性化服务;探索“双联”挂钩机制,市、县

两级分层级、分类别明确定点联系外资企业,常态化开展定制化、即应式专业服务;创新“双控”高端服务,围绕“风险防控”、突出“内控建设”,重点解决外资企业在跨境经营中遇到的复杂性涉税问题 and 不确定性税收风险。

海安百适乐运动科技有限公司主要从事家庭泳池等休闲器材的研发、生产和销售,其境外股东计划将近年分得的利润投入新建企业,但因对政策细节理解不足、操作流程不熟悉,企业面临较大压力。对此,南通市税务局和海安市税务局充分利用“双员双联双控”税收风险内控服务机制,设立外资企业服务专员,建立涉税诉求快速响应机制等举措,进一步增强了外资企业在通发展的信心。

为确保企业顺利享受政策,专班人员主动沟通,详细解读递延纳税政策的核心要点,帮助企业梳理材料清单,全程指导企业完成申报流程,同时协调相关部门加快审核进度,确保政策红利精准直达。在政策落实阶段,专班持续跟踪企业再投资进展,及时解答企业在资金使用过程中遇到的涉税问题,确保企业投资无忧。2023年,海安百适乐再投资1.15亿元,成功享受第一笔递延纳税优惠,暂免缴纳预提所得税约1146.85万元。2024年,海安百适乐进一步扩大再投资金额,追加投资1.5亿元,累计再投资金额达2.65亿元。

三横三纵三融

助企“步伐更自信”

打通税收服务的“最后一公里”,市税务局横向形成国际税收、大企业、纳税三个领域“专项+普惠”宣传服务全覆盖,与大企业管理部门联合成立专项服务团队提供定制

化服务,与纳服部门联合举办普惠式税收政策宣传、纵向贯通市局、县局、基层分局三个层级服务体系,明确责任分工。同时,融合建立税务局、商务局、外汇管理局三个部门协同机制,携手商务局建立“利润再投资”联动服务机制,分级分类联合开展跟踪服务,促进外资企业扩大在通投资规模。

中石油江苏液化天然气有限公司(以下简称“江苏LNG”)是2009年设立的合资经营企业,主要从事开发、建设、经营江苏LNG接收站。其境外投资者太平洋能源有限公司(中国香港)、昆仑能源有限公司(中国香港)拟将在江苏LNG的未分配利润转增实收资本用于LNG项目扩建,在2018年《财政部 税务总局 国家发展改革委 商务部关于扩大境外投资者以分配利润直接投资暂不征收预提所得税政策适用范围的通知》发布之后,针对政策是否适用、备案流程不明确等多项难题,企业向如东县税务局提出紧急诉求。

针对企业提出的诉求,如东县税务局迅速组建由国际税收、大企业、纳税等多部门骨干组成的服务专班,联合商务局、外汇管理局等部门优化企业利润再投资增资备案流程,针对企业提出诉求量身定制解决方案。随着相关政策口径进一步放宽,出台《如东县税务局境外投资者以分配利润直接投资递延纳税业务处理指南》并实时更新,明确了政策享受相关事项的办理流程,为今后同类业务提供了可复制经验。

自政策执行以来,江苏LNG的两个外资股东,连续7年将分得的利润用于国内再投资,累计再投资金额29.55亿元(其中14.89亿元用于如东本地企业的投资和增资),递延税款近3亿元。

本报记者 张亮

本报通讯员 朱喻亚 彭彬

市委党校春季学期培训班学员开展调研活动

乡村振兴 党员先行

本报讯(通讯员胡慧伊 记者高阳)9日,南通市委党校2025年春季学期培训班学员开展了一场主题鲜明、实践性强的粮食安全现场调研活动。通过实地考察与专题研讨相结合的方式,学员们深入探索现代农业科技赋能粮食安全的全链条实践路径,为服务南通粮食安全保障体系建设积累了鲜活经验。

学员们首站走进高标准农田,现场观摩了智能水肥一体化系统精准灌溉演示、无人机集群植保作业。在生态海庄园,专家讲解了品种选育、花期调控等核心技术,未来也将探索“农业科技+文旅”融合,发挥特色经济作物产业链增值作用。苏垦农发南通分公司烘干中心则向学员们全景式呈现粮食产后处理的现代化图景,采用温湿度智能监控和数字化管理,实现粮食产后处理全流程标准化,引发学员热烈讨论。

实地调研后,学员们与苏垦南通公司开展专题座谈。企业相关负责人系统介绍了南通粮食产业发展历程、公司运营模式及未来战略布局。学员们结合前期调研情况,围绕粮食生产、储备、流通及科技支撑等方面展开深度探讨,并提出以科技驱动高标准农田建设、集成运用整套增产技术模式,进一步加强“产购储加销”有机衔接等建议。

维护国家安全，人人都能贡献力量

(上接A1版)

以本次活动为契机,我市首创“国家安全教育江海讲师团”机制,聚焦国家安全各个重点领域遴选专家库成员,不仅为学校输送前沿知识,更激活多领域育人合力。当天参与活动的4位专家现场获颁讲师团成员聘书。

围绕此次講演活动录制的视频课程将在市教育局、共青团南通市委等单位新媒体平台上线,供全市青年群体点播观看,持续扩大教育覆盖面。由江苏国家安全教育馆、南通市国家安全局共同组织的“国家安全青春挺膺”国家安全教育进校园巡展也将在学校同步展出。

我在现场

山药开沟机、松土机在田间有序穿梭,轰鸣声此起彼伏……人勤春来早,农事催人忙。在海门区余东镇长圩村的田野上,农户们在春光里忙碌耕耘,通过“人机协作”模式,争分夺秒开展山药种植工作。

长圩村是远近闻名的“山药村”,村民都有种植山药的传统。常规山药都是竖着长,不拐弯,采收时先将山药前面和两侧的土地取出,直到沟底见到山药的最尖端,然后自下而上铲掉背面和两侧的须根,过程中不被折断相对困难。

2021年,海门区依托省农科院、沿江地区农科所等科研院校,开展山药定向槽

海门长圩村“人机协作”种出致富“金山药”——

横长山药“躺”着丰收

浅生栽培技术试验示范,在新品种引进、先进适用技术推广、先进农机配套技术上挖掘潜力,率先在长圩村建立了山药定向槽浅生栽培技术试验示范基地。先后引种了苏瓚15、苏瓚10号2个山药新品种,尝试开展“人工+机械”模式的山药定向槽种植试验,让山药种在槽里“躺”着生长。

长圩村欣乐露地蔬菜专业合作社技术负责人范洪江告诉记者:“这些农机不仅大大减轻了劳动强度,而且开出的沟笔直规整,为后续的山药种植打下了良好基础,有效提升了种植效率与质量。”

与传统粮食作物相比,长圩村的横长

山药优势明显。范洪江举例说:“传统玉米种植,每亩收入约700元。而长圩村的横长山药,每亩产量可达3000斤至4000斤,每亩收入可达1.2万元至1.6万元。此外,与传统竖长的山药相比,横长山药采收过程简单便捷,大大节省了人力成本。”

在种植管理方面,长圩村积累了丰富的经验。“种植前期,村民们会做好各项准备工作,开挖排水沟、整理种植槽,为山药生长创造良好的环境。同时,严格把控种植要点,重视排水管理,确保排水系统畅通无阻,并保持不低于10厘米的清芽度,为山药生长提供充足的空间和良好的排水条

件。”范洪江介绍,长圩村的山药通常在清明过后种植,到霜降时节,也就是10月份往后便可采收,稳定的生长期也为种植管理提供了明确的时间节点。

凭借成熟的种植技术,长圩村去年实现了山药产量与销售的双丰收。如今,长圩村的山药产业已成为当地的特色名片,不仅带动了本村村民增收致富,还为周边地区提供了可借鉴的发展模式。长圩村党总支副书记黄越飞表示:“未来,长圩村计划将这一成功经验推广至周边乡村,带动更多百姓参与山药种植,共享产业发展带来的红利。”

本报记者 黄天玲 本报通讯员 彭峰峰

海门与上海虹口区科技和经济委员会签署战略合作协议

推动要素资源高效配置 促进科技成果跨区转化

本报讯(通讯员俞苏华 吴永生 记者黄天玲)4月9日,海门区与上海市虹口区科技和经济委员会签署战略合作协议,共同打造长三角区域协同发展合作典范。

长期以来,海门始终把对接上海、服务上海作为推动高质量发展的最优路径,积极策应上海“五大中心”建设,加快融入上海大都市圈同城化发展。此次海门区政府与虹口区科技和经济委员会签署战略合作协议,标志着双方合作迈入全方位、深层次的新阶段。

海门毗邻上海,区位优势优越,产业基础扎实,腹地资源丰富,双方开展产业合作空间广阔。此次与海门区政府签署合作协议,是两地深化交流合作、推动产业协同的新开端。虹口区将充分发挥资源优势,在优质项目引进、科技成果转化、企业市场开拓等方面加强协同合作,实现资源共享、优势互补,为两地经济社会发展贡献力量。

上海市虹口区位于上海市中心城区东北部,是上海中央商务区核心组成部分,享有“上海北外滩、都市新标杆、世界会客厅”的美誉。根据合作协议,双方将聚焦“一体化”和“高质量”两大核心,构建跨行政区域间相互促进、共同发展的新机制,推动两地在要素资源上高效配置,服务两地企业跨区运营,促进科技成果跨区转化,实现两地产业双向提升。

硬折扣店品牌盒马NB首进崇川 主城社区邻里商业进一步丰盈

本报讯(记者司占伟)“天天低价,件件爆款”。近日,“盒马NB”南通旗舰店官宣入驻崇川区圆融广场和CBD大境,其中CBD大有境店预计5月底开业,南通主城区邻里商业进一步丰盈。

据了解,盒马NB是盒马旗下的硬折扣店品牌,“NB”代表“Neighbor Business”,意为“邻里商业”。与“盒马鲜生”相比,“盒马NB”更注重商品的性价比,主要面向社区客群,围绕消费者的一日三餐,主打“天天低价、件件爆款”。货源包括盒马自有品牌及市场上备受欢迎的、性价比更高的商品,店铺开业后采用线上送货+线下门店的形式,让居民随时都能享受实惠。

作为南通主城,崇川区历来注重生活服务业招引,社区邻里商业是其中重要一环。今年3月,“丹雀小满”生鲜超值仓学士府店正式开业,这是首店品牌“丹雀小满”落地崇川开设的第三家生鲜超值仓,产品涵盖蔬菜水果、肉禽海鲜、烘焙熟食、米面粮油、零食酒水、家居日用等众多品类,进一步满足当下广大市民追求高性价比产品的消费需求。

崇川区商务局相关负责人介绍,为切实提升主城生活服务供给,崇川今年将举办“便民生活季”活动,结合首店经济、一刻钟便民生活圈打造,推动实施城市嵌入式服务设施建设工程,组织与市民日常生活息息相关的商贸企业为市民提供优质产品、优质服务,拟推出“超市特价日”“一站买菜日”等八大主题日活动。

3年内可为智能制造产业 输送逾2000名复合型人才

(上接A1版)

据悉,该实训基地项目的实施,既是落实长三角区域一体化发展国家战略的具体实践,也是深化现代职业教育体系建设改革的创新探索,对推动智能制造产业集群发展和转型升级具有重要战略意义。崇川区委常委、崇川经济开发区党工委书记田静翔表示,将以此次开工为起点,携手将实训基地建设成为长三角职业教育的“金字招牌”,企业发展的“人才摇篮”、产业升级的“创新引擎”,三年内预计为智能装备、数智车联等产业输送2000多名复合型人才,真正实现“建一个基地、兴一片产业、活一方经济”的乘数效应。

如东招商快人一步抢占先机

(上接A1版)

“我们将持续优化招商方式,充分发挥中介机构优势,优选百名异地如东籍成功人士、各类行业龙头、外籍人士担任‘招商顾问’,用好大院大所,重视行业协会,联动各类组织,为如东招商引资添砖加瓦。”许兆军表示。

从“续”中看后劲十足的如东

如果说,不少外资企业的首次入驻,是因招商而至的一次尝试、选择,那么“二期现象”的频繁发生,则体现出企业对招商工作、营商环境的坚定认可。

2019年,印尼金光集团在洋口港投资建设金光如东产业基地项目,2023年,该项目一期全面投产,建成年产78万吨单一生活用纸基地。“看好如东,看好洋口港,近两年来,集团不仅投资建设了美卫工厂,眼下还在大力推进金光天然纤维素项目。”公司副总经理林威助说。

与此同时,爱森扩建项目一期已建成投产,二期预计今年年底全部投产,三期正在稳步推进中。好项目、大项目一再再而三落子如东,“二期现象”加速催生“三期效应”,一个个企业用实际投资,为“万事好通·如东如愿”的暖心服务提供了最生动的例证。

“今年能达到多少产值?”“有什么需要协调的困难?”……从年初开始,如东县四套班子领导相继走访调研金光、爱森、威名等近80家重点外资企业,覆盖了新材料、化工、新能源等多个领域。走访过程中详细了解企业在生产经营、政策措施、营商环境等方面的实际需求,迅速梳理解决有关问题,以“顶格推进”释放“顶格诚意”,用“硬核行动”兑现“如东承诺”,增强企业在如东投资扩资的信心。

内修“基本功”,外练“筋骨皮”。年初以来,北京、上海、深圳、苏州、杭州五个驻外招商联络部招商人员奔走在一线,有时一天打上百个电话,吃饭睡觉都在路上,始终秉持为企业服务的初心、满怀与时俱进的信心、坚定吃苦耐劳的决心,将高水平、强带动的大项目好项目带到如东。在服务项目时,靶向施策,减时提速,通过上门辅导“跟踪办”,尽可能在极短时间内为企业协调解决投资落地方面问题。

“我们将咬定目标、坚定信心,在招大引强上持续铆足干劲,紧盯重点项目的签约落户,建立专班,加紧推进,力争招商引资工作季季红、全年红。”许兆军说,下阶段,将继续围绕“3+2+1”现代化产业体系,精准谋划招引优质的前延后伸配套项目、关联项目,努力让重大项目赋予如东高质量发展强劲动能。

本报记者 徐书影 本报通讯员 顾艳 曹磊 蔡雪宁